

Qalaa Holdings reports a strong 27% year-on-year growth in consolidated revenues to EGP 45.8 billion in FY2021 and a 178% year-on-year increase in recurring EBITDA to EGP 4.1 billion; top-line growth and strengthened profitability driven by successful operational strategies across all subsidiaries along with a global rally in commodity prices and improved refining margins at ERC; excluding ERC the Group records an equally strong 20% y-o-y growth in consolidated revenues to EGP 17.3 billion and a 13% increase in recurring EBITDA to EGP 1.8 billion in FY21

Key Operational Highlights

- *ERC was a key driver behind consolidated revenue growth, contributing c.62% to Qalaa's total revenues of EGP 45,826.1 million in FY21;*
- *TAQA Arabia's growing revenues were driven by CNG station expansions at TAQA Gas as well as increasing distribution and generation volumes at TAQA Power in FY21;*
- *National Printing saw improved export volumes and capitalized on higher prices at Uniboard. El Baddar state-of-the-art facility delivered substantial volume growth despite not operating at full capacity yet;*
- *ASEC Holding's solid top line results reflect strong performance in the production segment, which account for 74% of the company's revenue. Al-Takamol delivered higher production volumes despite a challenging operating environment in Sudan and Zahana Cement increased its total clinker output;*
- *Dina Farms Holdings delivered a strong performance on the back of enhanced operations at Dina Farms and improved post-Covid-19 market conditions. ICDP's volumes also increased due to the new direct distribution strategy;*
- *A key focus over the next period will be to grow Group-wide exports to benefit from the commodity cycle and leverage the advantage available to local manufacturers as global logistic costs, especially from China, continue to rise;*
- *Qalaa Holdings will continue to push forward its growth strategies across all platforms, with a focus on making incremental investments in its existing companies whilst remaining vigilant regarding potential acquisition opportunities;*
- *The Group's export proceeds recorded c.USD 94.9 million in FY21, while local foreign currency revenue recorded c. USD 1,866.5 million for the year;*
- *Debt restructuring at Qalaa Holdings is nearing an agreed term sheet. In addition, debt restructuring at ERC remains a top priority;*
- *Despite ongoing challenges, management is confident in the fundamentals of the Egyptian economy and its ability to capitalize on shifting global macroeconomic dynamics.*
- *Management remains optimistic and confident with regards to the solid foundation of its companies;*
- *Net income reported a loss as a result of aggressive provisions and impairments policies;*

Qalaa Holdings, a leader in energy and infrastructure (CCAP.CA on the Egyptian Exchange, formerly Citadel Capital), released today its consolidated financial results for the year ended 31 December 2021. The Group recorded a 27% y-o-y increase in revenues to EGP 45.8 billion in FY21, demonstrating Qalaa's resilience and robust growth strategies across its subsidiaries. Furthermore, improved refining margins at ERC along with a turnaround in market conditions and global surge in commodity prices, benefitted the Group's consolidated performance during the year. At Qalaa's bottom-line, the Group booked a net loss of EGP 2.3 billion in FY21 compared to a net loss of EGP 2.6 billion last year.

Excluding ERC, Qalaa's revenues grew by 20% y-o-y to EGP 17.3 billion in FY21, primarily driven by improved performances at TAQA Arabia and National Printing. TAQA Arabia's revenue grew 15% y-o-y during the year to EGP 9.1 billion, reflecting improved market conditions. The year saw higher power distribution volumes by TAQA Power, CNG station expansions at TAQA Gas as well as increased fuel and lubes revenues at TAQA Marketing.

National Printing delivered a 46% y-o-y top line increase in FY21 as it reaped the rewards of its new El Baddar state-of-the-art facility. Additionally, improved export volumes and an optimized pricing strategy at Uniboard reflected positively on National Printing's results during the year.

Meanwhile, Dina Farms' revenues reached EGP 835.0 million in FY21, up 17% y-o-y, as facility enhancement projects continued to yield improved operations across its segments. Finally, ASCOM delivered 14% y-o-y top-line growth in FY21 supported by rising prices and increased export volumes at ACCM.

"I am exceptionally proud of Qalaa's top line performance during the year, which demonstrates the Group's resilience and agility in responding to shifting macroeconomic dynamics, **said Qalaa Holdings' Chairman and Founder Ahmed Heikal.** "The Group delivered an impressive 27% year-on-year top line growth amidst an uncertain operating environment, thanks to our robust investment and growth strategies coupled with operational efficiency tactics that yielded positive results across Qalaa's businesses."

"Almost halfway into the new year, our portfolio companies are better equipped to face and adapt to the seismic shifts in the global economy and a rapidly changing operating environment. The world today is at a crossroad as the tide shifts from an era of globalization to a new trend of increasing protectionism and a political warming toward deglobalization. Heading into this new phase, we are witnessing substantial global inflationary pressures and we expect this trend to persist for multiple quarters. Consequently, central banks around the world are quickly tapering quantitative easing and passing through interest rate hikes following several years of record low interest rates. This has put pressure on currencies and debt levels in emerging markets. Nonetheless, I am confident in Qalaa's ability to navigate these waters especially as inflationary pressures shift pricing power to producers across all sectors, and as local manufacturing gains more support. Additionally, our platforms with a high percentage of local inputs and resources or high volumes of export sales will benefit from a strong competitive advantage in this environment," **said Heikal.**

"In the coming year, we will continue to push forward our growth strategies across our platforms, with a focus on making incremental investments in our existing companies whilst remaining vigilant regarding potential acquisition opportunities. An area of particular interest will be to expand TAQA

Arabia's renewable energy business. As the world diligently tackles climate change, the transition to renewable energy will not be immediate and will entail a lengthy period of improving existing fossil fuel efficiencies, increasingly shifting to natural gas, before ultimately relying more heavily on solar and renewable energy sources; all phases that TAQA is ideally positioned to capitalize on."

"Furthermore, we expect the next period to continue to be dominated by resource constraints and supply chain shortages exacerbated by geopolitics. On that front, I reiterate Qalaa's ability to successfully navigate these pressures, particularly at a time when the broader Egyptian economy is on the right path toward local expansion in its production, agriculture and services sectors. The next phase in Egypt will be punctuated by very strong encouragement from the government for the private sector, and we stand ready to capitalize on that support and play our role as a leading homegrown infrastructure and industrial investor."

"In addition, I would like to note that the improved yield and refining margins at ERC have continued in 1Q22 and well into 2Q22."

"Finally, I wish to highlight that in preparing our Group's consolidated financial statements and in adherence to our auditors' view, we have booked increasing provisions and impairments during the year. However, management believes that said provisions and impairments do not reflect the anticipated future performance of these companies. I would also like to reiterate that the true value of Qalaa's performing assets is masked due to the adoption of international accounting standards, which account for assets at their historical cost and adjust for impairments, while not taking into consideration any revaluation adjustments," **Heikal added.**

Qalaa's recurring EBTIDA increased 178% to EGP 4.1 billion in FY21 compared to EGP 1.5 billion in FY20 on the back of improved refining margins and zero shutdown days reflecting positively on ERC's performance during the year. Excluding ERC, Qalaa recorded a recurring EBITDA increase of 13% y-o-y to EGP 1.8 billion in FY21, driven by improved profitability across the majority of the Group's subsidiaries.

"Qalaa's different platforms leveraged prevalent macroeconomic trends along with management's prudent strategies to deliver stellar performances during the year," **said Hisham El-Khazindar, Qalaa Holdings' Co-Founder and Managing Director.** "At TAQA Arabia, we continued to capitalize on increasing demand for cleaner energy with growing CNG expansions and a strengthening position in the solar and renewable market. Meanwhile at Dina Farms, a beacon of local agriculture and food production, we are reaping the benefits from extensive facility enhancements and demonstrating the potential of Egypt's local agricultural and food processing sectors. Finally, at our export-driven platforms, including ASCOM and National Printing, we continued to leverage our local cost advantage and grow export volumes, once again demonstrating the merits of developing world-class local production capabilities."

"In terms of profitability, Qalaa's recurring EBITDA excluding ERC recorded a 13% y-o-y increase to 1,840.8 million in FY21, driven by improved operational efficiency, better pricing, cost-cutting strategies and restructuring efforts across our platform companies. Most notably, Qalaa's EBITDA performance was primarily driven by contributions from TAQA Arabia as it benefitted from CNG expansions and new industrial connections at TAQA Gas, in addition to an increase in household and

industrial clients at TAQA Power. EBITDA performance was also supported by solid results at ASCOM on the back of higher export volumes and an increase in the average price per ton. Finally, despite increasing raw material prices at National Printing’s El Baddar, EBITDA performance significantly improved as we reaped the rewards of its new state-of-art facility,” **El-Khazindar added.**

“Meanwhile, ERC recorded a strong year driven by a recovery in refined petroleum product prices and an increasing gross refining margin, which supported the company’s profitability and contributed c.EGP 2.3 billion to consolidated EBITDA in FY21, up from a loss of EGP 141.4 million in FY20. It is important to note that ERC has never defaulted on any interest payment, and in 2021 the company successfully paid USD 50.1 million and USD 99.3 million in total principal and interest payments, respectively. I also note that ERC’s debt restructuring, along with that of Qalaa Holdings, remain a priority.”

“Our performance in 2021 is a true testament to the strength of Qalaa Holdings and its ability to develop into a stronger and leaner organization in the face of an operating environment filled with uncertainty. Looking ahead, we will continue to adapt and grow our portfolio to deliver stronger results across our diverse operations and markets.” **concluded El-Khazindar.**

Qalaa Holdings’ full business review for FY 2021 and the financial statements on which it is based are now available for download on ir.qalaaholdings.com.

—Ends—

Previous Qalaa Holdings press releases on this subject and others may be viewed online from your computer, tablet or mobile device at qalaaholdings.com/newsroom

Qalaa Holdings (CCAP.CA on the Egyptian Stock Exchange) is an African leader in energy and infrastructure. *Qalaa Holdings builds responsible and sustainable businesses that add value to the economies and societies in which it does business. Formerly known as Citadel Capital, Qalaa Holdings controls subsidiaries in industries including Energy, Cement, Agrifoods, Transportation & Logistics, Mining and Printing & Packaging. To learn more, please visit qalaaholdings.com.*

Forward-Looking Statements

Statements contained in this News Release that are not historical facts are based on current expectations, estimates, projections, opinions and beliefs of Qalaa Holdings. Such statements involve known and unknown risks, uncertainties and other factors, and undue reliance should not be placed thereon. Certain information contained herein constitutes “targets” or “forward-looking statements,” which can be identified by the use of forward-looking terminology such as “may,” “will,” “seek,” “should,” “expect,” “anticipate,” “project,” “estimate,” “intend,” “continue” or “believe” or the negatives thereof or other variations thereon or comparable terminology. Actual events or results or the actual performance of Qalaa Holdings may differ materially from those reflected or contemplated in such targets or forward-looking statements. The performance of Qalaa Holdings is subject to risks and uncertainties.

For more information, please contact

Ms. Ghada Hammouda
Chief Sustainability and Marketing Officer
Qalaa Holdings

ghammouda@qalaaholdings.com
Tel: +20 2 2791-4439
Fax: +20 22 791-4448
Mobile: +20 106 662-0002
Twitter: @qalaaholdings



نمو الإيرادات المجمعة للقلعة بمعدل سنوي ٢٧٪ لتبلغ ٤٥,٨ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١ وارتفاع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بنسبة سنوية ١٧٨٪ لتسجل ٤,١ مليار جنيه خلال نفس الفترة بفضل نجاح استراتيجيات النمو التي تتبناها الشركات التابعة وارتفاع أسعار السلع عالمياً، بالإضافة تحسن هامش ربح التكرير بمشروع المصرية للتكرير؛ وفي حالة استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، ترتفع الإيرادات المجمعة للقلعة بمعدل سنوي ٢٠٪ إلى ١٧,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١ كما ترتفع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ١٣٪ لتسجل ١,٨ مليار جنيه خلال نفس الفترة

أبرز المستجدات التشغيلية

- مثلت الشركة المصرية للتكرير أحد المحركات الرئيسية لنمو الإيرادات المجمعة، حيث ساهمت بحوالي ٦٢٪ في إجمالي إيرادات القلعة التي بلغت ٤٥,٨ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١؛
- نمو إيرادات شركة طاقة عربية بفضل ارتفاع عدد محطات تموين الغاز الطبيعي المضغوط خلال عام ٢٠٢١، فضلاً عن نمو حجم أنشطة توزيع وتوليد الكهرباء خلال نفس الفترة؛
- نمو حجم مبيعات التصدير وزيادة أسعار البيع بشركة يونيبورد التابعة للشركة الوطنية للطباعة، وارتفاع حجم مبيعات شركة البدار للعبوات بشكل ملحوظ بعد تشغيل مصنعها المتطور الجديد؛
- نمو إيرادات مجموعة أسيك القابضة بفضل الأداء القوي لنشاط إنتاج الأسمنت الذي ساهم بنسبة ٧٤٪ في إجمالي إيرادات المجموعة. ومصنع أسمنت النكامل في السودان ينجح في زيادة الإنتاج وسط بيئة تشغيلية صعبة بالتوازي مع نجاح شركة زهانة للأسمنت في زيادة إنتاج الكلنكر؛
- مزارع دينا تحقق أداءً قوياً بفضل تحسن العمليات التشغيلية بشركة مزارع دينا وكذلك تحسن ظروف السوق بعد انحسار أزمة (كوفيد - ١٩)، بالإضافة إلى نمو حجم المبيعات بالشركة الاستثمارية لمنتجات الألبان بعد اعتمادها على قنوات التوزيع المباشر الجديدة؛
- ستركز القلعة جهودها على تنمية أنشطة التصدير خلال الفترة المقبلة بهدف تعظيم الاستفادة من دورة السلع وتوظيف المميزات التنافسية للتصنيع المحلي وارتفاع تكاليف الشحن عالمياً، وخاصة من الصين؛
- تجدد الإدارة التزامها بالمضي قدماً في تنفيذ استراتيجيات النمو على مستوى جميع الشركات التابعة والتركيز على ضخ استثمارات إضافية في تنمية أعمالها بالتوازي مع مواصلة دراسة وتقييم فرص الاستحواذ الجذابة في القطاعات التي تعمل بها شركات المجموعة؛
- حققت القلعة إيرادات من أنشطة التصدير بقيمة ٩٤,٩ مليون دولار تقريباً خلال عام ٢٠٢١، مع تسجيل إيرادات من المبيعات بالعملة الأجنبية في السوق المحلي بقيمة ١,٩ مليار دولار تقريباً خلال نفس الفترة؛
- القلعة تقترب من الاتفاق على الشروط الخاصة بإعادة هيكلة ديونها، وإعادة هيكلة ديون الشركة المصرية للتكرير لاتزال على رأس أولويات الإدارة؛
- على الرغم من التحديات الجارية، تثق الإدارة في أسس النمو القوية التي يحظى بها الاقتصاد المصري وقدرته على الاستفادة من التحولات التي تطرأ على الاقتصاد العالمي؛
- تثق القلعة في أسس النمو القوية التي تحظى بها مختلف الشركات التابعة؛
- تكبدت القلعة صافي خسائر نتيجة تبني سياسات توسعية في تسجيل المخصصات والاضمحلال في قيمة الأصول؛

أعلنت شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) – وهي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية – عن النتائج المالية المجمعة عن الفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢١، حيث بلغت الإيرادات المجمعة ٤٥,٨ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١، وهو نمو سنوي بمعدل ٢٧٪. وارتفعت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بمعدل سنوي ١٧٨٪ لتسجل ٤,١ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١. ويعكس النمو القوي للنتائج المجمعة مرونة شركة القلعة وسلامة استراتيجيات النمو التي تتبناها الشركات التابعة، بالإضافة إلى تحسن هامش ربح التكرير بمشروع المصرية للتكرير والتعافي السريع للأسواق مع ارتفاع أسعار السلع عالمياً. وتكبدت القلعة صافي خسائر بقيمة ٢,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١ مقابل صافي خسائر بقيمة ٢,٥ مليار جنيه خلال العام السابق.

وفي حالة استبعاد إيرادات الشركة المصرية للتكرير، ترتفع إيرادات القلعة بمعدل سنوي ٢٠٪ لتسجل ١٧,٣ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١، بفضل الأداء القوي لشركتي طاقة عربية والوطنية للطباعة. فقد ارتفعت إيرادات شركة طاقة عربية بمعدل سنوي ١٥٪ خلال عام ٢٠٢١ لتسجل ٩,١ مليار جنيه، مدعومة بحالة التعافي التي تشهدها الأسواق، حيث نجحت في زيادة معدلات توزيع الكهرباء والتوسع بشبكة محطات الغاز الطبيعي المضغوط، إلى جانب زيادة إيرادات الوقود وزيوت التشحيم بقطاع تسويق وتوزيع المنتجات البترولية. كما ارتفعت إيرادات الشركة الوطنية للطباعة بمعدل سنوي ٤٦٪ خلال عام ٢٠٢١، بفضل المردود الإيجابي لتشغيل المصنع الجديد التابع لشركة البدار للعبوات أوائل العام، بالإضافة إلى نمو حجم مبيعات التصدير بشركة يونيبورد ونجاح استراتيجيتها لتحسين كفاءة التسعير. وارتفعت أيضاً إيرادات مزارع دينا بنسبة سنوية ١٧٪ لتسجل ٨٣٥,٠ مليون جنيه خلال عام ٢٠٢١، في ضوء تحسن أداء جميع القطاعات التشغيلية واستمرار العائد الإيجابي للتحسينات المستمرة التي تطبقها الإدارة. كما ارتفعت إيرادات أسكوم بمعدل سنوي ١٤٪ خلال عام ٢٠٢١، مدفوعة بارتفاع أسعار البيع ونمو حجم مبيعات التصدير بشركة أسكوم لتصنيع الكربونات والكيماويات خلال نفس الفترة.

وفي هذا السياق أعرب الدكتور أحمد هيكل مؤسس ورئيس مجلس إدارة شركة القلعة، عن اعتزازه بالنمو القوي الذي سجلته إيرادات القلعة خلال عام ٢٠٢١، والذي يعكس مدى مرونة وكفاءة المجموعة في التأقلم مع التغيرات الاقتصادية المستمرة والاستجابة لمتطلباتها، حيث نجحت الشركة في زيادة الإيرادات المجمعة بمعدل سنوي ٢٧٪ ووسط عدم وضوح رؤية المشهد الحالي وتأثيره على الأنشطة التشغيلية، وهو ما يؤكد سلامة استراتيجيات النمو والاستثمار التي تتبناها الإدارة، والمردود الإيجابي لخطط تحسين الكفاءة التشغيلية على نتائج مختلف الشركات التابعة.

وأضاف هيكل أنه مع اقتراب العام الجاري من منتصفه، أصبحت محفظة الشركات التابعة للقلعة أكثر جاهزية وقدرة على التأقلم مع التحولات التي تطرأ على الاقتصاد العالمي والتغيرات المستمرة بمختلف البيئات التشغيلية. فقد أصبح العالم اليوم يواجه تغيراً جزرياً من عصر العولمة إلى عصر جديد يتسم بتبني سياسات الحماية الاقتصادية والبعد عن عولمة الأسواق. ومع دخول هذه المرحلة الجديدة، ازدادت الضغوط التضخمية العالمية بشكل ملحوظ وتتوقع الإدارة استمرار تلك الضغوط لفترات طويلة، وهو ما دفع البنوك المركزية حول العالم لكبح التيسير النقدي والتمويلي عبر زيادة معدلات الفائدة بشكل ملحوظ بعد استقرارها عند أدنى مستوياتها خلال السنوات الماضية. وقد أدى ذلك إلى زيادة الضغوط على قيمة العملات وتفاقم مستويات الدين في الأسواق الناشئة. وأكد هيكل على ثقته في قدرة القلعة على تجاوز التحديات المذكورة، ولاسيما مع تحول القوة التسعيرية إلى الشركات المنتجة بكافة القطاعات الاقتصادية وزيادة التشجيع للمصنعين المحليين، علماً بأن الإدارة تتوقع أن تستفيد الشركات التابعة التي تعتمد بشكل أساسي على موارد ومدخلات إنتاج محلية أو تقوم بتصدير جزء كبير من إنتاجها، من المزايا التنافسية القوية خلال المرحلة الراهنة والمقبلة.

وتابع هيكل أن الإدارة تجدد التزامها بالمضي قدماً في تنفيذ استراتيجيات النمو على مستوى جميع الشركات التابعة والتركيز على ضخ استثمارات إضافية في تنمية أعمالها بالتوازي مع مواصلة دراسة وتقييم فرص الاستحواذ الجذابة في القطاعات التي تعمل بها شركات المجموعة. وأوضح أن الإدارة تعزز زيادة التركيز على التوسع بأعمال شركة طاقة عربية في مجال الطاقة المتجددة، مدعومة بزيادة الاهتمام العالمي بقضايا التغير المناخي، علماً بأن مواجهة تلك القضايا والتحول للاعتماد على الطاقة المتجددة لن يحدث بسرعة وسيطلب المرور بمراحل طويلة من تحسين الكفاءة الحالية للوقود الأحفوري ثم التحول إلى استخدام الغاز الطبيعي قبل التمكن من الاعتماد بشكل رئيسي على الطاقة الشمسية ومصادر الطاقة المتجددة الأخرى، علماً بأن طاقة عربية مهيةة للاستفادة من تلك المراحل.

ولفت هيكل إلى توقعات الإدارة بأن تشهد الفترة المقبلة ارتباكًا في الإمدادات بسبب المتغيرات السياسية، ولذلك تكرر الإدارة التأكيد على ثقها في قدرة القلعة على مواجهة وتجاوز تلك الضغوط، وخاصة مع استمرار تقدم الاقتصاد المصري في مساره الحالي السليم، والذي تتسم ملامحه بالتوسع بقدرات التصنيع المحلي والإنتاج الزراعي والقطاعات الخدمية. وأضاف أن المرحلة المقبلة ستشهد زيادة التشجيع والدعم الحكومي للقطاع الخاص في مصر، علمًا بأن القلعة على أتم استعداد للاستفادة من ذلك الدعم ومواصلة دورها باعتبارها شركة محلية رائدة في استثمارات الصناعة والبنية الأساسية.

وأشار هيكل إلى استمرار تحسن عوائد وهامش ربح التكرير بمشروع الشركة المصرية للتكرير خلال الربعين الأول والثاني من عام ٢٠٢٢.

كما سلط هيكل الضوء على قيام القلعة بتسجيل مخصصات وتكاليف اضمحلال خلال إعداد القوائم المالية المجمعة لعام ٢٠٢١، التزامًا منها برأي مراجعي الحسابات، غير أن الإدارة تؤمن بأن تلك المخصصات وتكاليف الاضمحلال لا تعكس توقعات الأداء للشركات التابعة مستقبلاً. كما أوضح أن القيمة الحقيقية لأصول شركة القلعة لا تنعكس بدقة على القوائم المالية نظرًا لتبني معايير المحاسبة الدولية التي تسجل الأصول بقيمتها التاريخية ثم تحتسب أثر تكاليف الاضمحلال فقط دون إعادة تقييم الأصول بما يعكس ارتفاع قيمتها.

بلغت الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك ١,٤ مليار جنيه، وهو نمو سنوي بمعدل ١٧٨٪ خلال عام ٢٠٢١ مقابل ١,٥ مليار جنيه تقريبًا خلال العام السابق، في ضوء الأداء القوي لمشروع المصرية للتكرير بفضل تحسن هامش ربح التكرير واستمرار العمليات التشغيلية دون انقطاع. وفي حالة استبعاد نتائج الشركة المصرية للتكرير، ترتفع الأرباح التشغيلية المتكررة قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك لشركة القلعة بمعدل سنوي ١٣٪ إلى ١,٨ مليار جنيه خلال عام ٢٠٢١، بفضل تحسن ربحية معظم الشركات التابعة.

ومن جانبه أشار هشام الخازندار الشريك المؤسس والعضو المنتدب لشركة القلعة، إلى نجاح مختلف الشركات التابعة في الاستفادة من المتغيرات خلال العام وفقًا للاستراتيجيات الحذرة التي تتبناها الإدارة لتحقيق نتائج ممتازة. فقد وصلت طاقة عربية استفادتها من الطلب المتزايد على الطاقة النظيفة عبر التوسع بمحطات الغاز الطبيعي المضغوط وتعزيز مكانتها بسوق الطاقة الشمسية والطاقة المتجددة، بينما نجحت مزارع دينا في ترسيخ مكانتها كشركة رائدة في مجال الأغذية والإنتاج الزراعي، مستفيدة من التحسينات التشغيلية الشاملة التي تم إدخالها، وذلك مع إبراز الإمكانيات الهائلة التي ينفرد بها قطاعي الزراعة وصناعة المواد الغذائية في مصر. وعلاوة على ذلك، واصلت شركتي أسكوم والوطنية للطباعة توظيف ميزة انخفاض التكاليف المحلية وزيادة حجم الصادرات، وهو ما يعكس المردود الإيجابي لتطوير شركات تحظى بقدرات إنتاج محلية هائلة تضاوي المعايير العالمية.

وتابع الخازندار أن الشركة المصرية للتكرير حققت نتائج قوية بفضل تعافي أسعار المنتجات البترولية المكررة ونمو هامش ربح التكرير، وهو ما أثمر عن تسجيل أرباح تشغيلية قبل خصم الضرائب والفوائد والإهلاك والاستهلاك بقيمة ٢,٣ مليار جنيه تقريبًا خلال عام ٢٠٢١، صعودًا من خسائر تشغيلية بقيمة ١,٤١٤ مليون جنيه خلال العام السابق. كما أكد الخازندار على التزام الشركة المصرية للتكرير بسداد فائدة القرض منذ تشغيل مشروعها ونجحت في سداد أقساط القرض بقيمة ٥٠,١ مليون دولار أمريكي وسداد فائدة بقيمة ٩٩,٣ مليون دولار خلال عام ٢٠٢١، علمًا بأن القلعة مازالت تضع إعادة هيكلة ديونها وديون الشركة المصرية للتكرير على رأس أولوياتها.

وأوضح الخازندار أن أداء الشركة خلال عام ٢٠٢١ يعد شهادة على قوة شركة القلعة وقدرتها على تطوير نموذج أعمالها ليصبح أكثر قوة وصلابة وسط مختلف التحديات التشغيلية وعدم وضوح الرؤية في المشهد الحالي. كما تتطلع الإدارة لمواصلة التأقلم مع مختلف التغيرات الاقتصادية وتنمية أعمال محفظة شركاتها التابعة في جميع الأسواق التي تعمل بها.

يمكن تحميل القوائم المالية لشركة القلعة ومتابعة أداء الشركة والنتائج المالية المجمعة، بالإضافة إلى الإيضاحات المتممة وتحليلات الإدارة لأحداث ونتائج الفترة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢١ عبر زيارة الموقع الإلكتروني ir.qalaaholdings.com

—نهاية البيان—

يمكنكم مطالعة المجموعة الكاملة من البيانات الإخبارية الصادرة عن شركة القلعة من خلال أجهزة الكمبيوتر والتابلت وكذلك الهواتف الذكية عبر زيارة هذا الرابط: qalaaholdings.com/newsroom

شركة القلعة (كود البورصة المصرية CCAP.CA) هي شركة رائدة في استثمارات الطاقة والبنية الأساسية بمصر وأفريقيا، حيث تركز على إقامة المشروعات المسؤولة ذات المردود الإيجابي المستدام على الاقتصادات والمجتمعات المحيطة بأعمالها، وذلك في قطاعات استراتيجيّة تتضمن الطاقة، والأسمت، والأغذية، والنقل واللوجيستيات، والتعدين والطباعة والتغليف. المزيد من المعلومات على الموقع الإلكتروني: qalaaholdings.com

البيانات المستقبلية (إبراء الذمة)

البيانات الواردة في هذه الوثيقة، والتي لا تعد حقائق تاريخية، تم بنائها على التوقعات الحالية، والتقديرية وأراء ومعتقدات شركة القلعة. وقد ينطوي هذا البيان على مخاطر معروفة وغير معروفة، وغير مؤكدة وعوامل أخرى، ولا ينبغي الاعتماد عليه بشكل مفرط. ويجب الإشارة إلى أن بعض المعلومات الواردة في هذه الوثيقة تشكل "الأهداف" أو "البيانات المستقبلية" ويمكن تحديدها من خلال استخدام مصطلحات تطلعية مثل "ربما"، "سوف"، "يلتمس"، "ينبغي"، "يتوقع"، "يشرع"، "يقدر"، "ينوي"، "يوصل" أو "يعتقد" أو ما هو منفي منها أو غيرها من المصطلحات المشابهة. وكذلك الأحداث الفعلية أو النتائج أو الأداء الفعلي لشركة القلعة قد تختلف جوهريا عن تلك التي تعكسها مثل هذه الأهداف أو البيانات المستقبلية. ويحتوي أداء شركة القلعة على بعض المخاطر والشكوك.

للاستعلام والتواصل

/ غادة حمودة

رئيس قطاع الاستدامة والتسويق

شركة القلعة (Qalaa Holdings)

ghammouda@qalaaholdings.com

هاتف: +20 2 2791-4439

فاكس: +20 22 791-4448

محمول: +20 106 662-0002

تويتر: @qalaaholdings